**Fusões e Aquisições seguem estáveis em 2024, mas expectativa é de crescimento para 2025**

*Volume de transações de M&A em 2024 deve ser próximo ao de 2023, quando foram 1.499 operações anunciadas ao mercado*

Depois de dois anos consecutivos de queda nas transações de fusões e aquisições, a expectativa era de que 2024 seria um ano de retomada gradual nas atividades de M&A. Porém, dados preliminares do mercado apontam que o ano deve fechar com o volume de transações parecido com o de 2023, quando foram realizadas 1.499 operações. A estimativa é da Redirection International, empresa especializada em assessoria de M&A, e leva em consideração os *deals* anunciados ao mercado até outubro e as perspectivas da economia brasileira e mundial para os próximos meses, com projeção de crescimento mais significativo nas atividades em 2025.

“Após o boom de negócios fechados em 2021, tivemos dois anos de redução no volume de *deals* e, por isso, havia uma grande expectativa do mercado para a retomada em 2024. Mas, apesar de termos alguns indicadores econômicos favoráveis como crescimento do PIB e o baixo índice de desemprego, este cenário não se confirmou. As incertezas quanto à política fiscal do governo, o ciclo de alta na taxa de juros e a volatilidade do dólar ao longo do ano – chegando a bater recorde histórico frente ao real – são fatores que têm freado os investimentos em fusões e aquisições”, explica o economista e sócio da Redirection International, Vinícius Oliveira.

Segundo um levantamento realizado pelo portal Fusões & Aquisições, nos nove primeiros meses do ano foram registradas 1.096 transações, 0,5% a menos do que no mesmo período do ano passado. Por outro lado, houve um aumento de 21,6% nos valores transacionados no período, chegando a R$ 275,4 bilhões. Os dados apontam ainda que a maior queda no volume de M&A foi no segmento de pequenas empresas (operações de até R$50 milhões), com 737 negócios fechados, 5% a menos do que no mesmo período de 2023. Já as operações de médio e grande portes (com valores acima de R$ 50 milhões) tiveram aumento de 10,1% e 22,6% respectivamente, com 359 operações concluídas entre janeiro e outubro.

“Os mega *deals* e o segmento de Middle-Market estão em um bom momento e têm movimentado alguns setores importantes da economia como os de mídia digital, educação premium, biotecnologia, consumo, alimentos e saneamento. Notamos um potencial sinal de recuperação no volume de transações nos últimos meses e estamos otimistas quanto ao cenário de M&A para 2025”, destaca Vinicius Oliveira.

Ainda de acordo com o levantamento do portal Fusões & Aquisições, os setores que tiveram aumento nas transações de M&A nos nove primeiros meses de 2024 foram o imobiliário, petróleo e gás, shopping centers, publicidade e editoras, e Tecnologia da Informação (TI). Já as maiores quedas foram registradas nos setores de hospitais e análises clínicas (saúde), transportes, serviços empresariais, seguros, indústria química e farmacêutica.

“Internamente temos um pipeline ativo de projetos e observamos que apesar das incertezas econômicas o mercado está enxergando um aumento na velocidade de mandatos sendo realizados. Já em relação aos investimentos estrangeiros, observa-se uma maior atividade de *players* globais ao longo do ano, isso porque o ‘Risco Brasil’ já está precificado e há uma expectativa para redução de juros nos Estados Unidos na gestão Trump que pode favorecer a atração de investimentos no Brasil. Além disso, os fundos de *private equity* continuam capitalizados e com apetite para novas aquisições”, ressalta Vinícius Oliveira.

**Sobre a Redirection International**

A Redirection é especializada em assessoria de Fusões & Aquisições para empresas locais e internacionais, em transações de *middle market*. Possui uma grande experiência em transações *cross-border*, com equipe atuante diretamente no Brasil, América Latina, Estados Unidos e Reino Unido. É membro da ACG e, também, desenvolve uma rede de parceiros selecionados em todos os principais setores de negócios e regiões do mundo.  <https://www.redirection.com.br/>